

## CLARIN

### **Mercosur-Unión Europea: asociación que avanza**

Hace tan sólo unos días concluimos en Buenos Aires una nueva ronda de negociaciones comerciales entre el Mercosur y la Unión Europea (UE) —la duodécima desde que iniciamos formalmente el proceso negociador entre ambos bloques con el Acuerdo de Madrid de 1995— con progresos concretos en las discusiones, que alientan el cauto optimismo que caracteriza esta fase final del proceso.

No es éste el único escenario negociador para la Argentina sino que, en el marco de la nueva inserción internacional de nuestro país, basada en la integración productiva con las naciones que poseen complementariedad comercial con la nuestra, hemos abierto siete canales de negociaciones comerciales simultáneas, con la misma meta: maximizar el acceso de nuestra producción a todos los mercados del mundo, procurando diversificar las exportaciones y derramar sus beneficios sobre un sector cada vez mayor de nuestra economía.

En este contexto, la asociación birregional Mercosur-UE se destaca por su integralidad, dado que busca no sólo conformar una zona de libre comercio, sino también profundizar y revitalizar el diálogo político entre ambas regiones e intensificar cualitativamente la cooperación. En otras palabras, se trata de una negociación que excede la mera promoción de la integración comercial y que se basa en la comunidad de los valores que promueven ambos bloques, propios de los tratados llamados de "última generación".

Bajo esta premisa, desde la Cancillería avanzamos con espíritu constructivo e idoneidad técnica para cumplir con los objetivos acordados en el programa de trabajo consensuado en 2003 (Bruselas) y encontramos en nuestra contraparte europea un equipo igualmente idóneo, lo que permite intercambios fructíferos y progresivos desarrollos que van dotando de contenido concreto a esta asociación integral.

Claro que, con un enfoque de absoluto pragmatismo, debemos reconocer que existen importantes cuestiones pendientes de definición, particularmente en una de las áreas más sensibles de todo el proceso, la agricultura. Sin embargo, estas negociaciones constituyen un ejemplo contundente de cómo mediante un trabajo competente de todas las partes, y sin dejar de velar por el interés nacional en la mesa de negociación, es posible prosperar en pos de un objetivo beneficioso para nuestros pueblos.

Frente a estos desarrollos, resulta casi inevitable aludir a la negociación del ALCA, y a la inflexibilidad que, hasta ahora, han demostrado tener algunos de los actores más relevantes del hemisferio en su planteo negociador. Basta citar, por ejemplo, la posición que mantiene Estados Unidos, el país más desarrollado y también uno de los más proteccionistas de toda la región, que no alcanza a mostrar en el papel, a pesar de sus promisorias declaraciones en el contexto multilateral, propuestas realistas para los temas que más preocupan a países como el nuestro —por ej., en temas de acceso a mercados o en cuestiones de agricultura—. En éste, como en los restantes escenarios de negociación en que se encuentra la Argentina, apuntamos a lograr la apertura efectiva de los mercados para nuestros productos a través de una liberalización comercial que garantice un relacionamiento más equilibrado en todo el hemisferio.

#### Principios que defendemos

Aquí, la posición argentina es categórica. La política comercial que hemos diseñado se sustenta en una serie de principios rectores que aplicamos en todos y cada uno de los escenarios de negociación, entre los que se destaca el concepto de reciprocidad, mediante el que afirmamos que nada daremos si no recibimos, de nuestras contrapartes, un valor equivalente, y el de pluritematismo, que presenta a la Argentina como una Nación con intereses múltiples, que no se limita a los desarrollos en el campo de la agricultura: buscamos también un mejor acceso para nuestra industria, para los servicios, la propiedad intelectual y las inversiones.

Aplicamos esta política comercial orientada hacia la diversificación de las exportaciones, por productos y por destinos, de manera tal que los bienes exportados cuenten con valor agregado para no atar la suerte de nuestras ventas a las fluctuaciones en el precio de unos pocos bienes o al nivel de actividad económica de unos pocos socios comerciales.

En este sentido, cabe señalar que, durante el último año, las exportaciones argentinas alcanzaron el mayor índice de diversificación de productos y desconcentración de destinos de las dos décadas pasadas. De igual modo, el año 2003 fue especialmente relevante para las relaciones comerciales bilaterales Argentina-UE, ya que por primera vez en los últimos diez años, este mercado —caracterizado por una demanda con altas exigencias de calidad y sofisticación— se constituyó en el principal destino de nuestros embarques al exterior, por un total de 5.800 millones de dólares (20% del total de las exportaciones argentinas al mundo) con un incremento del 14% respecto de las ventas del año anterior.

Esta es una de las razones por las que consideramos que la relación comercial con la UE es crítica para nuestro país, al igual que para el bloque regional. Europa es hoy el principal socio comercial de la Argentina, tanto por el origen de nuestras importaciones como por destino de nuestras ventas, lo que revela el alto grado de complementariedad comercial existente entre las estructuras productivas de ambas regiones. De allí que, como la Argentina se especializa en exportar lo que Europa se especializa en importar, no dudamos en afirmar que la conclusión de las negociaciones abrirá oportunidades para nuestros productos a partir de un mejor acceso al mercado de europeo. Conforme estudios realizados por el Centro de Economía Internacional de la Cancillería, el Acuerdo Mercosur-UE impactará positivamente en el producto bruto interno argentino, estimándose un incremento de más del 4% del PIB; por otra parte, se produciría un aumento de más del 10% en las exportaciones argentinas totales, con crecimientos remarcables en el caso de la industria agroalimentaria (aceites, lácteos, azúcar, bebidas, etc.), productos de la pesca, automóviles y autopartes, productos de cuero, productos químicos, entre otros.

Tenemos en nuestras manos la oportunidad de incrementar el bienestar de nuestro pueblo profundizando los lazos históricos que nos unen con el Viejo Continente. Sólo así podremos asegurar a nuestra Nación su inserción definitiva en la senda del crecimiento sustentable.

## O ESTADO DE SAO PAULO

### **Brasil e EUA retomam negociação da Alca**

Brasília - Brasil e EUA deverão fechar nesta quinta-feira, em Washington, um texto-básico sobre a negociação da Área de Livre Comércio das Américas (Alca) que poderá contornar a situação de paralisia nas discussões entre os 34 países envolvidos, verificada desde o último dia 6 de fevereiro.

O esforço para que os dois co-presidentes do processo de negociação - o brasileiro Adhemar Bahadian e o americano Peter Algeier - começou há dois dias. O texto acertado entre ambos deverá ser a base de uma rodada entre apenas 12 dos 34 sócios no próximo dia 31, em Buenos Aires. O êxito dessas iniciativas poderá reanimar a negociação da Alca, com a retomada da 17ª Reunião do Comitê de Negociações Comerciais (CNC) no dia 22 de abril, em Puebla.

No início de fevereiro, o impasse em torno do formato "light" da Alca entre o Mercosul, de um lado, e os Estados Unidos e seus 13 aliados, de outro, levava à suspensão dessa 17ª reunião. A expectativa é que dificilmente Algeier e Bahadian consigam chegar a um consenso sobre todos os temas nesta quinta. Porém, mesmo uma versão com as posições diferentes dos dois lados inscritas em colchetes, poderá destravar as discussões para a etapa seguinte, em Buenos Aires.

## GAZETA MERCANTIL

### **Problemas políticos dificultam acordo**

São Paulo, 25 de Março de 2004 - Segundo negociador do Brasil, assimetrias em tecnologia também atrapalham negociação. A agricultura é o tema que trava a negociação para criação da Área de Livre Comércio das Américas (Alca). Mas também são problemas as assimetrias econômicas e tecnológicas entre os 34 países que discutem o acordo, e fragilidades políticas no continente, que levam a alianças incoerentes, afirma Tovar da Silva Nunes, chefe da Divisão da Alca do Itamaraty. Numa entrevista ao InvestNews, o diplomata diz ser muito provável que a negociação termine até janeiro de 2005 e que o Brasil vai para as mesas de discussão tendo em mente os objetivos da política nacional de desenvolvimento. A seguir, os principais trechos da entrevista:

É difícil unir países com assimetrias econômicas e de capacitação tecnológica numa área de livre comércio?

Tovar da Silva Nunes - O grande problema é justamente a profunda assimetria entre os 34 países. As diferenças econômicas e tecnológicas, somam-se as fragilidades políticas de muitas nações. Esse quadro político assimétrico tende a produzir alianças artificiais, muitas vezes incoerentes com interesses individuais de longo prazo dos países.

Qual a probabilidade de a discussão da Alca acabar até janeiro de 2005, como programado?

Muito alta. Há empenho de todos os países. Mas, a preocupação não deve ser com o calendário, e sim com a substância da negociação e seus resultados.

Há algum estudo do Itamaraty sobre o impacto do bloco para o comércio exterior do Brasil?

Há vários. O problema principal é que elas partem de uma liberalização total e imediata, um cenário pouco provável. Será necessário saber, primeiro, quais as preferências a serem concedidas e o ritmo das reduções tarifárias, para determinar o impacto.

A estratégia dos negociadores brasileiros para a Alca privilegia o setor agrícola, como afirmam alguns críticos?

O governo se preocupa em manter o equilíbrio entre os diversos interesses em jogo. A área agrícola é tão importante quanto o setor manufatureiro, o de serviços, a agricultura familiar e a diversidade cultural, por exemplo. A idéia não é agradar setores, mas procurar sintonia entre os resultados das negociações e a política nacional de desenvolvimento.

Ao negociar a Alca, o que o Itamaraty considera em sua estratégia?

As negociações são analisadas dentro de um quadro macroeconômico no âmbito da Camex (Câmara de Comércio Exterior). Nossa posição se beneficia dessa análise e considera também os objetivos da política nacional de desenvolvimento.

Como é possível o Mercosul atuar em bloco na negociação, havendo diferenças entre as suas economias?

Levando-se em conta a existência de uma Tarifa Externa Comum e um acordo interno sobre serviços, é natural que se negocie esses temas em bloco. Os interesses dos países são coincidentes em áreas como agricultura, defesa comercial, propriedade intelectual, política de concorrência e solução de controvérsias. Não é necessária uma uniformidade para negociar em bloco. A União Européia é prova disso.

Quais as maiores conquistas do Brasil nas negociações?

Talvez a negociação em bloco do Mercosul possa ser considerada a maior conquista, ou seja, o fortalecimento da união aduaneira. Para todos os países da Alca, o maior avanço foi o

reconhecimento da necessidade de flexibilidade. A decisão da reunião ministerial de Miami (no final de 2003, que estabeleceu que haverá um acordo básico sobre todos os temas e para todos os países, e a partir daí cada um negocia o que quiser e com quem quiser) pode ser considerada uma conquista, pois viabiliza a criação do bloco.

A decisão por uma Alca "light" foi acertada?

O termo "light" não faz parte do vocabulário oficial. Qualquer acordo que reúna 34 países do hemisfério será muito significativo. A inflexão do rumo das negociações, provocada pelo Mercosul, foi acertada e era a forma de tornar possível a conclusão de um acordo equilibrado e no prazo acordado.

Quais os objetivos não alcançados?

Há dois que estão longe de terem um tratamento adequado. São a transparência e participação da sociedade, e tratamento diferenciado para países em desenvolvimento, incluindo a criação de um mecanismo financeiro para ajudá-los a se ajustar à integração.

Quais seriam as conseqüências da não participação do Brasil na Alca? O Itamaraty não trabalha com essa hipótese. O ministério está empenhado em fechar um acordo equilibrado, que preserve nossa capacidade de implementar políticas de desenvolvimento. Mas, em todo processo existe a possibilidade de não adesão, caso os resultados sejam considerados inadequados.

Os acordos bilaterais entre os Estados Unidos e outros países do continente têm prejudicado as negociações?

Não. Na verdade, eles têm indicado as limitações norte-americanas em termos de ofertas para acesso a mercados. As limitações são claras na área agrícola, em especial açúcar, carnes e cítricos e, em menor medida, em calçados e têxteis.

Os temas mais difíceis nas negociações da Alca são subsídios agrícolas e regras anti-dumping, que são demandas do Mercosul, e investimentos, serviços, compras governamentais e propriedade intelectual, que são demandas norte-americanas?

Esses são os mais importantes. Depois de Miami, houve acordo sobre vários desses temas, com exceção do agrícola.

Qual influência as eleições presidenciais norte-americanas terão nas negociações?

O quadro político de qualquer país tem impacto sobre negociações comerciais. O tema comercial tem sido muito explorado na campanha presidencial. Meio-ambiente e trabalho continuam a estar entre as principais preocupações dos democratas e têm apoio de alguns setores republicanos. As duas correntes políticas majoritárias procuram mostrar preocupação em criar empregos.

Quais as diferenças entre uma vitória do presidente George W. Bush e uma do candidato democrata, John Kerry?

A posição negociadora norte-americana é, em boa parte, produto de uma composição bipartidária. A dificuldade na obtenção da TPA (Trade Promotion Authority, o mandato negociador do Congresso para o Executivo), em boa medida devido à posição democrata sobre meio-ambiente e trabalho, poderia indicar que esses temas tenderiam a ser prioritários para uma administração daquele partido.

O Itamaraty teria que repensar sua estratégia caso os democratas vençam as eleições?

Isso poderia ser uma eventual preocupação dos Estados Unidos. De qualquer modo, as eleições devem coincidir com o fim da negociação da Alca.

Por que o impasse nas negociações da Alca?

Não há paralisação. Existe um processo de consultas prestes a gerar um acordo sobre o conjunto comum de direitos e obrigações (o acordo básico).

Então, porque o adiamento, para abril, da reunião dos vice-ministros da Alca? (A reunião deveria ocorrer em março, e definirá o mandato negociador para os próximos meses).

Não houve tempo para consolidação do acordo sobre o conjunto comum. Houve avanços nas consultas feitas em Buenos Aires neste mês, mas é necessário os países fazerem consultas internas para viabilizar um consenso.

Qual a tendência do comércio internacional?

A criação da OMC marcou uma significativa evolução do arranjo comercial multilateral. Mas a insistência de alguns países desenvolvidos na discussão de temas novos, como investimentos, concorrência e propriedade intelectual, expandem a agenda multilateral. Isso tem impedido a solução de velhas pendências, como os picos tarifários e distorções no comércio agrícola. Apesar de ser um importante para os países em desenvolvimento, a OMC não tem garantido a eles participação mais equitativa dos ganhos do comércio internacional. É necessário, então, complementar a agenda com iniciativas bilaterais e regionais, o que ocorrendo há algum tempo. Essa tendência tende a continuar.

Qual a importância da participação dos empresários nas negociações de acordos comerciais?

É imprescindível. São eles, junto com os sindicatos e consumidores, os atores principais no plano comercial. Os empresários têm tido um papel muito construtivo na negociação da Alca. Por meio de estudos e subsídios setoriais, têm fornecido valiosas informações que auxiliam o governo. A delegação brasileira têm incluído empresários, além de parlamentares, representantes de centrais sindicais e ONGs. O diálogo entre o governo e a sociedade civil sobre a Alca tem sido o mais transparente das negociações comerciais até agora. Isso pode ser aperfeiçoado, mas já dá ao governo uma legitimidade que muitos países não alcançaram.

## **EL COLOMBIANO**

### **Quieren que sea rápida la negociación sobre el TLC**

El representante Comercial de Estados Unidos, Robert Zoëlllick, anticipó que las negociaciones del tratado bilateral de libre comercio entre Colombia y su país serán muy rápidas.

Las siguientes son las declaraciones de Robert Zoëlllick, y del presidente de Colombia, Álvaro Uribe Vélez, durante la conferencia de prensa realizada el pasado martes, en la cual se anunció que el 18 de mayo se iniciarán formalmente, en Cartagena, las negociaciones del Tratado de Libre Comercio (TLC) entre las dos naciones.

Robert Zoëlllick: "Quiero agradecerles a todos por acompañarnos hoy (el martes). Tuve el honor de estar en la reunión de los presidentes Uribe y Bush en la que discutí la negociación de un Tratado de Libre Comercio con Colombia. Tendremos la primera sesión en Colombia el 18 y 19 de mayo. Ustedes saben que esto es una continuación de las cartas que le enviamos al Congreso en noviembre del año pasado como parte de nuestra promoción comercial. También tuvimos la oportunidad de hablar con el Presidente sobre la posibilidad de que Perú y Ecuador se unan a la negociación. Tenemos asuntos que resolver en términos de inversión y derechos de los trabajadores, pero hemos logrado progresos con ambos países. Esperamos poder resolver esos asuntos y que se nos unan en la negociación. Pero hoy nos enfocamos en la importancia de nuestra relación económica con Colombia. También quiero darle las gracias, en especial al Presidente Uribe, al Ministro Botero y a otros miembros de la delegación que los acompañan hoy. Después de su visita el año pasado, con el presidente Bush viajé a Colombia, justamente para hablar de estas negociaciones. Y si bien el Presidente Uribe tiene muchísimas exigencias en su agenda diaria, él tuvo la paciencia y me hizo el honor de hablar

detenidamente de todos los pasos a seguir para las negociaciones. Y esto nos ha permitido aprovechar muy bien los últimos meses, preparándonos para que podamos tener una negociación que, anticipo, será muy rápida".

#### Integración democrática

Álvaro Uribe Vélez: "Quiero agradecer al Secretario Zoëllick, a su equipo, esta muy constructiva reunión que nos permite dar un anuncio esperanzador sobre una fecha ya cierta y próxima para empezar estas negociaciones. Estas negociaciones son una oportunidad para demostrarle al mundo y a la región que las integraciones de las economías tienen que basarse en un concepto democrático, en un concepto solidario. Tiene que tener por objeto esa integración de las economías, mejorar el nivel de vida de nuestros pueblos, ampliar oportunidades, reivindicar sectores excluidos. Por eso yo las miro con mucho optimismo y sé que con paciencia y con imaginación, atendiendo todos los justos reclamos y trabajando con apertura, con gran tenacidad para encontrar opciones, construiremos el mayor nivel de consenso para que todo esto redunde para en el bien de nuestros pueblos y le dé un gran ejemplo a la región y al mundo".

Usted dice que quiere que las negociaciones sean rápidas, pero me parece que antes de noviembre esto no va a estar listo. ¿Por qué no esperar a que se sepa el resultado de las elecciones?

R.Z.: "El presidente Bush ha trabajado mucho en lo que llamamos la Autoridad de Promoción Comercial, que obtuvimos en 2002, al mismo tiempo en que extendimos la Ley de Preferencias Andinas. Y esa autoridad sigue hasta mediados de 2005 y lo que queremos lograr es terminar con la negociación de este acuerdo, para tenerlo listo para principios de 2005, para poder presentarlo para su aprobación junto con esa extensión, según las reglas de las autoridades en Colombia. Si bien estamos en época de elecciones, no hemos detenido la marcha por este compromiso que estamos haciendo a nivel comercial. En los últimos meses, terminamos de acordar los TLC con ocho países y estamos comenzando estas negociaciones con otros países. Y como Colombia es un socio muy valorado en temas comerciales y agrícolas, y un socio fuerte por el tema de la seguridad pro democrática, queremos terminar el acuerdo".

Después de esta reunión, ¿qué mensaje les daría el Presidente Uribe a los escépticos de este acuerdo de libre comercio?

A.U.V.: "Escépticos hay en todo el mundo y en todas partes. Por eso tenemos que hacer el esfuerzo de construir el mayor nivel posible de consenso y tener la imaginación muy aguda para buscar en el proceso de negociación las mejores opciones para nuestros pueblos. La idea de un acuerdo equitativo, el propósito de dar oportunidades a la gente, de reivindicar a los excluidos, le pone una base social y política de gran importancia".

R.Z.: "Si me permiten analizar esto desde la perspectiva de los Estados Unidos, tal vez sería de interés para su público. Yo hablé de la Ley de Preferencias Andinas. Como ustedes saben, esto ha creado decenas de miles de empleos en Colombia. De hecho, cuando visito Colombia siempre disfruto de las hermosas flores que se están comercializando gracias a esto. Pero esa Ley caduca a fines de 2006, de modo que queremos que este Tratado de Libre Comercio (TLC) se negocie, se apruebe y ya esté ejecutado para que esas personas que han logrado nuevos puestos de trabajo sigan disfrutándolos y, a la vez, se puedan crear nuevos empleos. Y al disfrutar el público colombiano de mayores ingresos, podrán comprar más productos de los Estados Unidos, hecho que, a la vez, creará más puestos de trabajo aquí".

## LA REPUBLICA

### **Comunidad Andina se acercará a la UE**

Mas allá de apoyar a los gobiernos de manera individual en sus negociaciones comerciales, la Comunidad Andina de Naciones (CAN) reforzará sus acciones a favor de un acuerdo comercial con la Unión Europea.

Así lo afirmó el secretario general de la Comunidad Andina (CAN), Allan Wagner, quien informó que para ello viajará en semana y media a Bruselas, Bélgica, para entrevistarse con una serie de autoridades de los países asociados.

Adelantó que cuenta con una agenda de reuniones con funcionarios relacionados con los temas de comercio exterior, entre ellos el comisario Pascal Lamy.

"Se pondrá énfasis en la importancia del comercio y la integración regional como elementos claves para luchar contra la pobreza", señaló.

También mencionó que apoyarán las negociaciones de los Tratados de Libre Comercio de los diferentes países de la región.

## EL COMERCIO

### **Colombia espera que Perú, Bolivia y Ecuador se sumen a TLC con EEUU**

Bogotá (dpa).- El gobierno colombiano confió hoy en que Bolivia, Ecuador y Perú participen en las negociaciones de un Tratado de Libre Comercio (TLC) con Estados Unidos, al tiempo que analistas expresaron su optimismo ante la suscripción de un acuerdo que surja como alternativa al Área de Libre Comercio de las Américas (ALCA).

"Formalmente las negociaciones y el anuncio de ayer (del inicio de las negociaciones de un TLC) se refieren a Colombia y Estados Unidos. Es posible y deseable que a este proceso se sumen rápidamente Ecuador, Perú y en algún momento Bolivia. Es probable que cuando instalemos las mesas de negociaciones en mayo en Colombia ya estén con nosotros algunos o alguno de esos países", señaló el ministro de Comercio, Jorge Botero.

El funcionario respaldó el inicio de las negociaciones el próximo 18 de mayo, aunque previó que serán complejas, especialmente en los procesos de desgravación arancelaria y en los subsidios que Washington hace a sus productos agrícolas.

Asimismo, auguró que las conversaciones van a estar muy adelantadas en el momento en que se haga "transición de gobierno en Estados Unidos, si es que lo hubiese. Nosotros lo que tratamos de hacer es construir una relación entre Estados, es decir, tanto con el partido de gobierno como con la oposición".

Expertos colombianos señalaron hoy que ante la dificultad de iniciar negociaciones en torno al ALCA (Área de Libre Comercio de las Américas), resulta una buena opción para el país iniciar diálogos en solitario con Washington.

"Estados Unidos ha precipitado la firma de tratados bilaterales con el propósito de amarrar a los países más importantes de América Latina. El ideal para nosotros sería negociar multilateralmente, pero eso aparece como algo imposible en la situación actual", dijo el analista Jaime Castro.

Por su parte, el ex ministro de Interior Humberto de la Calle indicó que ante la aparente inviabilidad del ALCA por las posiciones asumidas por Argentina, Brasil y Venezuela, es necesario buscar otras alternativas para dinamizar y modernizar la economía colombiana.

"El ALCA se ha inviabilizado y eso está bastante claro, en esas condiciones surge la posibilidad de un TLC que implica llevar cambios en la competitividad de la economía colombiana", señaló.

Estados Unidos y Colombia comenzarán sus negociaciones formales de libre comercio en mayo, y Washington espera que Ecuador y Perú solucionen algunos temas pendientes sobre inversiones y derechos laborales antes de esa fecha para que se sumen al diálogo.

La primera reunión oficial de negociación tendrá lugar en Colombia el 18 y 19 de mayo. La inclusión de Bolivia, Perú y Ecuador depende de que se resuelvan algunas disputas pendientes.

La intención tanto de Quito, Lima y La Paz es apurar la resolución de estas disputas para poder comenzar las negociaciones de libre comercio en mayo en Bogotá, ya que Washington está dispuesta a cerrar un TLC con estos cuatro países andinos a la brevedad.

## EL PAIS

### **Sudamericanos imitarán a Perú en asociación con Mercosur**

Brasilia - Colombia, Venezuela y Ecuador seguirán a su socio en el Pacto Andino, Perú, y se incorporarán este semestre como miembros asociados del Mercosur, dijo el responsable de América del Sur de la cancillería brasileña, Luiz Felipe Macedo Soares.

"El anuncio de la asociación de los países andinos al Mercosur será en la próxima reunión de la cúpula del bloque, en julio", dijo Macedo Soares, en una conferencia que brindó para legisladores brasileños.

Según el legislador, la iniciativa "es una demostración de que el compromiso con el ALCA no elimina el interés brasileño en la integración con sus vecinos".

Integran el Mercosur Argentina, Brasil, Paraguay y Uruguay como miembros plenos, y como asociados están Bolivia y Chile, desde 1996, y Perú, que obtuvo esa condición el año pasado.

La condición de miembro asociado, conferida a los países con los que el Mercosur tiene acuerdos de libre comercio, es una distinción política, que asegura la participación de esos países en las reuniones de cúpula del bloque del Cono Sur.

También refuerza acuerdos de cooperación en otras áreas, como las de Justicia y Educación.

El Mercosur y el Pacto Andino anunciaron en diciembre pasado un acuerdo de libre comercio que negociaban desde hacía varios años.

Durante el encuentro, escribe hoy el diario Valor Económico, los legisladores pidieron que la integración sudamericana anteceda al ALCA.

Macedo Soares reafirmó que "el Mercosur no quiere darle a las mercaderías de los países más ricos del continente, Estados Unidos y Canadá, la misma facilidad de acceso al mercado que quiere darle a sus vecinos de América Latina".